

案例分析

全球商品贸易集团

瑞士

采矿和金属

采矿和金属

通过有针对性的 ESG 战略规划和加强承诺，提高对投资者的吸引力

背景

2012 年 1 月，土耳其最大的控股公司之一 Yıldız Holding 决定收购 Küma Manyezit Sanayi A. ., 一家领先的钢铁、水泥、玻璃、石灰、有色金属和其他行业耐火产品的生产商和供应商。此外，Küma 还是土耳其最大的 DBM、熔融菱镁矿、耐火砖和砂浆生产商，拥有约 1000 名员工和数百名承包商。

挑战

作为金属、矿产和电力采购、运输、融资和贸易领域的领导者，这家全球性企业依靠灵活、可信的合作伙伴关系以及强大的金融、物流和风险管理基础设施进行日常操作和运营。

dss+ 方案

dss+ 和客户一起详细考察了整个运营中的重要 ESG 方面（重要性分析），然后根据绩效基线、基准分析和竞争情报制定了成熟度排名。这为 ESG 战略路线图奠定了基础，该路线图旨在以最有效的方式解决最相关和可行的行动项目，包括政策，进程和实体层面的控制。

此外，dss+ 还制定了一个重要的治理机制，规定了可持续发展人员的责任以及支持整个企业执行的指标。



目标

根据重要性和成熟度，制定重点突出、行业领先的 ESG 战略规划



服务

ESG 战略咨询



结果

- 通过重要性评估、ESG 记分卡和成熟度排名，加深对每个集团实体概况的理解
- 可行的 ESG 战略，包括治理机制和实施最佳实践的规划
- 通过有针对性的 ESG 战略规划和加强承诺，提高对投资者的吸引力

dss+

Protect. Transform. Sustain.



了解更多

更多关于 dss+ 解决方案，欢迎联系我们

021 5068 2805
info.cn@consultdss.com
www.consultdss.com

