

案例研究

可可大宗商品

欧洲

私募股权

食品饮料行业私募股权投资 投资的战略洞察

背景

我们的客户是一家总部位于伦敦的中型私募股权公司，专注于面向消费者（B2C）领域的业务。

挑战

这家公司的投资组合公司涉及可可产品业务，它们希望了解并估算自身因主要受气候风险影响的可供应变化而面临的风险敞口。然而，自收购以来，由于气候变化，可可大宗商品的市场格局已发生了显著变化，导致可可供应短缺以及价格大幅上涨。这些情况的出现给该公司的投资策略带来了较大风险。客户委托 dss+ 公司准备简报，评估未来 5 至 10 年内可可产量所面临的气候风险，同时确定相应的应对策略。

dss+ 方法

这些洞察由以下三种方法撰写而成，旨在提供一个精准的客观概述：

- 市场调研与关键统计数据：对可可及巧克力市场进行全面评估，内容涵盖主要参与者、行业趋势、新闻动态以及历史数据。
- 针对特定作物特征和气候情景开展气候风险分析，以评估其对可可产量的影响，并探索相应的应对策略。
- 与行业专家进行专家访谈，以此验证对相关风险和处理方式的理解，并为选定策略的应用提供切实可行的见解。

这些洞察为该公司未来在食品饮料行业的投资策略提供参考依据，将气候风险纳入他们的分析范畴，并为应对大宗商品相关挑战的资产策略提供了指导。



任务

评估与气候相关的风险可能对可可产量产生的影响，并确定相应的策略，以减轻潜在风险对可可供应量和价格产生的影响。



服务内容

能源转型与脱碳



影响

- 确定未来 5 至 10 年内可能出现的可可供应短缺情况，为战略规划提供依据。
- 实施的策略和洞察使得投资有所保障。
- 将积极主动的风险管理确立为实现长期可持续发展和获取竞争优势的关键推动因素。

dss+

Protect. Transform. Sustain.



更多关于 dss+ 解决方案，欢迎联系我们

021 5068 2805
info.cn@consultdss.com
www.consultdss.com

