

利用气候转型框架 赋能私募投资



背景

客户是一家欧洲中型私募股权公司，主要投资领域集中在医疗健康和服务行业。其被投企业虽然提供着基础的产品与服务，但也日益面临着多重压力：威胁运营的气候风险、不断收紧的监管要求，以及投资者对《巴黎协定》严格的审视。该公司主要通过并购和提供成长型资本的方式，支持中小型企业的发展。

挑战

投资者的期望值不断攀升，其中一位合伙人（Anchor LP）明确要求公司提供可信的证据，证明其投资组合符合《巴黎协定》的要求。然而各个被投企业的成熟度参差不齐，如果强行制定一刀切的“净零”承诺，不仅不切实际，还可能导致各家企业的进展步调不一。

dss+ 解决方案

dss+ 与客户紧密合作，根据其投资组合的特点，设计了一套务实且可扩展的方法：

- 开发了一套与“净零投资框架”（NZIF）原则相一致的气候转型框架，并将其深度嵌入到整个投资生命周期中。
- 对照转型就绪度标准，对 100% 的被投企业进行了全面评估，从而帮助确定其工作的优先级。
- 为每家被投企业量身定制了气候行动路线图，确保规划与企业的成熟度及所处行业背景相匹配。
- 对投资团队进行了专门培训，使其能够在项目开始、尽职调查以及投后管理互动中，始终如一地应用该框架。



目标

- 气候转型框架开发；
- 投资组合评估；
- 气候行动路线图制定；
- 投资团队赋能（确保应用一致性）。



咨询

可持续金融、气候风险与韧性咨询。



结果

- 结果，客户识别出了五家存在气候转型需求的被投企业，通过转型提升被投企业的价值。
- 客户成功获得欧洲 LP 投资，助力其新基金的募集。

“与 dss+ 的合作帮助我们制定了量身定制且可信的框架，从而有效回应了投资者的期望。这让我们在与 LP 沟通时底气十足，同时也能够切实支持被投企业开展气候转型之旅。”

——合伙人，欧洲某私募股权公司



更多关于 dss+ 解决方案，欢迎联系我们

021 5068 2805
info.cn@consultdss.com
www.consultdss.com

